Führung + Vertrieb outdoor

Business-Skills in freier Natur stärken



www.kybos-training.com

Email: hetzer@kybos-training.com

Erwandern Sie sich Ihre Inhalte!

Das Kybos-Outdoor-Training verknüpft klassisches Training mit dem Outdoor-Erlebnis Wandern.

Gerade Menschen in Führungsverantwortung oder im Vertrieb müssen sich immer wieder neuen und unvorhergesehenen Situationen stellen.

Deshalb bringen wir Führungskräfte und Mitarbeiter hinaus in die Natur und eröffnen ihnen so neue Perspektiven.

Nutzen unseres Outdoor-Trainings:

- Sie eignen sich das theoretische Rüstzeug für den Umgang mit neuen, unvorhergesehenen Situationen an.
- Sie trainieren hilfreiche Kommunikationstechniken, die Ihnen in konkreten Situationen weiterhelfen.
- Sie meistern während einer geführten Tour immer wieder neue Situationen selbst.

Erleben Sie, wie man Ziele erreicht, Kollegen unterstützt, Hindernisse überwindet, gemeinsam nach einem Weg sucht oder Entscheidungen im Team trifft! Übungen zur Reflexion, Gruppendiskussionen und Feedback – auch mit Videoanalyse – sichern den Transfer der Inhalte in Ihre berufliche Praxis.

Inhalte und Wanderrouten stellen wir für Ihr Unternehmen und Ihr Trainingsziel maßgeschneidert zusammen. Bei den Trainingsinhalten und den Wandertouren berücksichtigen wir Vorkenntnisse, Erfahrungen und die individuelle Fitness der Teilnehmer.

Lassen Sie sich Ihr individuelles Trainingsprogramm präsentieren!



- Optimale Kombination von Trainingsinhalten und Outdoor-Erfahrung
- Natur als Inspirationsquelle
- Lerninhalte aktiv erleben
- Gesteigerte Gehirnaktivität durch Bewegung und damit bessere Lernerfolge
- Individuelle und modulare Trainingsprogramme, je nach Aufgabenstellung und Trainingsgruppe
- 1 Training 2 Experten: David Wolf (Tourenführer) und Daniel Hetzer (Trainer und Coach)

Inhalte

Unser Outdoor-Training eignet sich insbesondere für folgende Themenbereiche:

- Mit Zielen führen
- Teams führen und formen
- Teamentwicklung
- Entscheidungen treffen
- Führungsstile
- Wahrnehmungstraining für Vertrieb / Führung
- Erfolge planen und erreichen
- Delegieren von Aufgaben
- Kreativität entwickeln
- Kundenbeziehungen entwickeln Gehen Sie mit Ihren Kunden auf Tour
- Strategieentwicklung
- Changemanagement
- Projektmanagement
- Motivation: Das besondere Incentive

Fragen Sie uns an: hetzer@kybos-training.com



Illustrationen: fotomek, Art3D (fotolia.com)



Touren

Wir passen die Wanderrouten individuell an den Fitnessstand der Teilnehmer an. Je nach Budget- und Zeitrahmen wählen Sie zwischen einund mehrtägigen Touren. Unsere Zielgebiete liegen derzeit im Nord- und Südschwarzwald, in den Berchtesgadener Alpen sowie auf Mallorca.

Auf allen Wanderungen begleiten Sie David Wolf, Berg-Wanderleiter (DAV) und zertifizierter Natur- und Landschaftsführer, sowie der Trainer und Coach Daniel Hetzer.

Tour-Beispiele:

Nordschwarzwald: Wandern auf dem Seensteig Tour-Charakter: 14 km, 4 Std. reine Wanderzeit

❖ Berchtesgadener Alpen: Auf die Zwieselalm (Gipfeloption)

Tour-Charakter: 16 km, 5,5 Std. reine Wanderzeit

❖ Mallorca:

Tramuntana-Gebirge: Durch den "Torrent de Pareis" Tour-Charakter: 7,5km, 5,5 Std. reine Wanderzeit

Nordosten: Rundtour "Parc Natural de la Peninsula de Llevant"

Tour-Charakter: 20 km, 6 Std. reine Wanderzeit

- Unterschiedliche Schwierigkeitsgrade (je nach Leistungsstand der Teilnehmer)
- Abwechslungsreiche Zielgebiete (Schwarzwald, Alpen, Mallorca)
- Verkehrstechnisch günstige Anbindung (Flug/Bahn/Pkw), ggf. Shuttle-Transfer
- Strecken im Vorfeld getestet
- Attraktive Trainingslocations (Organisation durch Kybos)

Modulare Programme

Unser Outdoor-Training ist modular aufgebaut und sichert Ihnen so optimale Trainingsergebnisse.

Nach einer intensiven Auftragsklärung über Lernziele, Erwartungen, Vorerfahrungen und Leistungsstand erarbeiten wir ein für Sie maßgeschneidertes Trainingsprogramm mit Übungen und Tourenvorschlägen.

Im Vorfeld des Trainings erhalten Sie einen ersten Input zum Inhalt sowie Informationen zur eigenen Vorbereitung der Wanderung. Während und nach der Tour bieten wir zum Inhalt passende Übungen und Reflexionsrunden. Auf Wunsch arbeiten wir mit Videoanalysen. Ein Fotoprotokoll und ein Skript zu den Inhalten runden das Training ab.

Dem Outdoor-Training kann eine Selbstlernphase folgen, die von einem Coach begleitet wird. Dabei bearbeiten Sie Fallaufgaben und erhalten zu Ihren Lösungen ein Feedback per Telefon und E-Mail.

Als Ergänzung bieten wir für die Umsetzungsphase eine Begleitung durch einen Coach an.



Offene Trainings

Wir bieten Menschen in Vertrieb oder Führungsverantwortung Offene Trainings an. Hier haben Sie die Gelegenheit zum persönlichen Boxenstopp. Nutzen Sie die Natur als persönliche Kraftquelle und reflektieren Sie unter Anleitung des erfahrenen Coachs, Daniel Hetzer, eigene Verhaltensweisen und Strategien im Beruf. Entwickeln Sie auch mit Unterstützung einer Gruppe Gleichgesinnter Ihr eigenes Selbstbild weiter und lassen Sie sich den Spiegel vorhalten. Dadurch erkennen Sie eigene Ziele und Bedürfnisse besser und entwickeln Wege, diese Ziele zu erreichen. David Wolf sorgt für die notwendige Orientierung auf unseren Wanderungen.

Inhalte:

- · Selbstbild Fremdbild
- Reflexion eigener Verhaltensweisen
- Strategien hinterfragen
- Ziele zur Veränderung entwickeln
- Wege zum Ziel
- Achtsamkeit stärken
- Motivation und Sinnhaftigkeit

Termine und Preise:

Tour 1: Schwarzwald (2 Tage) 16.5.-17.5.2014 - 650€ Tour 2: Schwarzwald (2 Tage) 12.9.-13.9.2014 - 650€ Tour 3: Alpen (3 Tage) 19.6.-21.6.2014 - 950€ Tour 4: Mallorca (3 Tage) 25.9.-27.9.2014 - 950€

Im Preis enthalten sind die Honorare für Bergwanderleiter und Coach, Übernachtungen in landestypischen Unterkünften, Verpflegung und sämtliche Unterlagen für Training und Coaching.
Die Anreise organisieren und bezahlen die Teilnehmer separat.
Sämtliche Preise verstehen sich zzgl. MWSt.

Informationen und Buchung über: hetzer@kybos-training.com

Die Trainer

Daniel Hetzer

Ihr Experte für Führungskräfte- und Vertriebstrainings



- Geschäftsführer von Kybos Training & Coaching
- Trainer und Coach für Führung und Vertrieb
- Studium der Volkswirtschaftslehre an den Universitäten Heidelberg und Los Angeles
- Key Account Manager im Vertrieb eines Konsumgüterherstellers
- Leitende Funktion in der Logistik eines internationalen Handelsunternehmens

Meine Motivation:

Als Führungskraft habe ich erkannt, wie wichtig Eigenverantwortung, Sinnhaftigkeit und die Wertschätzung von Menschen sind, um hohe Ziele zu realisieren. Die Schwerpunkte meiner Tätigkeit – mandantenspezifische Trainings mit kleinen Gruppen im Bereich Management und Vertrieb – passen ideal zur Struktur unseres Outdoor-Trainings und kommen so unseren Kunden zu Gute.

<u>David Wolf</u> Ihr persönlicher Tourguide



- Berg-Wanderleiter (DAV)
- Zertifizierter Natur- und Landschaftsführer

Meine Motivation:

Ich gebe anderen Menschen meine Begeisterung für die Natur weiter und ermögliche ihnen Sichtweisen über die Begrenztheit von Büroräumen hinaus. Gemeinsam lassen sich Wegstrecken und Hindernisse bis zum Ziel einfacher erreichen.

Ihr Outdoor-Erlebnis



Fotos: Hans Herbig (DAV), David Wolf, Rainer Schmittchen (fotolia.com)